



まいどありがとうございます！
「元気、笑顔、感謝をまき散らす」
ちらし屋ドットコムです！



ちらし屋のHPはこちら

ちらし屋のチラシ

2021.12.20

月イチでお客様にお届けするユルめのニュースレターです。

一年を振り返って
あらためて思う、
岐阜の仲間たち、最高！



河田菊夫

こんにちは！河田菊夫です。年末年始、いかがお過ごしでしょうか。コロナの影響が続いた2021年も多くのお客様、仲間たちと一緒に楽しく過ごすことができました。2022年も、ちらし屋らしく元気・笑顔・感謝をまきちらします！新しい一年も、どうぞよろしく願いいたします。

ちらし屋の ブログ記事よりPickup!

2021年もたくさんの地域の活動に関わらせていただきました。

岐阜が大好きなちらし屋ドットコムは、「グローバルなのに、超ローカルなウェブ会社」として、地域のさまざまな活動に積極的に参画させていただいています。多くのご縁に感謝です！



TITLE 岐阜大学学生の皆さんの地域貢献活動を応援。

12月21日の投稿

岐阜大学学生のみなさん、準備・設営、本当にお疲れ様でした！

お客様やFC岐阜さんとのご縁から岐阜大学の先生・学生の地域貢献活動をサポートする機会をいただきました。学生さんから「学業やスポーツを通じて、育った地域に貢献したい」という想いを聞いて応援しない大人はいませんね。当社WEB事業部・EC事業部にも岐阜大学の先輩がいるということもあり、楽しみながらサポートをさせていただきました。岐阜大学のサッカー部が小学3年生以下を対象としたサッカー大会を開催。スポンサーの声かけから当日の運営までサッカー部の学生さんが行いました。当日は岐阜市長、岐阜県会議員、教育委員会など、多くの方が学生さんの応援に来場されていました。



TITLE 関の工場参観日2021、無事に終わりました。

12月20日の投稿

関の工場参観日に関わったみなさん、1年間ありがとうございました。

11月18・19日・20日の3日間にわたり「関の工場参観日2021」が開催されました。今年も実行委員会のメンバーとして、市役所の皆さん・企業の皆さんと一緒に活動させていただきました。当社は毎年、公式サイトでの工場紹介や予約システムを担当しています。今回は当社の社員も各工場を見学したりお客様の仕事を体感したりするなど楽しめたようで良かったです。

実際の記事は、ちらし屋ホームページのブログをご覧ください

Info

ホームページ、ECサイト、キントーン…。
無料相談会をご活用ください。

毎月開催している相談会。ホームページやECサイト、キントーンの導入や活用について多くの方からご相談をいただいています。困ったり悩んだりして歩みをとめてしまうくらいなら、どんどん相談して前に進めていきましょう！



Info

FC岐阜に関わるすべての皆さま、
1年間、ありがとうございました！

今シーズンの試合日程が全て終了し、6位という結果に終わりました。感動した逆転勝利もあれば、「えっ??」というような敗戦も。上位リーグ昇格という目標は達成できませんでしたが、サポーター・サプライヤーとして、1年を通して楽しませていただきました。



株式会社ちらし屋ドットコム

〒504-0018 岐阜県各務原市那加西市場町4丁目9-2



0120-5040-92

営業時間：平日(月～金)9時～18時



社長・河田菊夫の3Kコラム

菊！聞く！効く！



ご意見・ご感想は
河田菊夫のfacebook・twitter等
お届けください



2021年は大変お世話になりました

いつもお世話になります。社長の河田菊夫です。2021年はコロナ、オリンピック、大谷ショータイム、FC岐阜J3残留…など色々なことがありましたが、皆様の会社はいかがでしたでしょうか。今回はちらし屋ドットコムを振り返ってみます。

TOPIC_1 若い仲間が2名も増えました。

WEB事業部に新しい仲間が2名増えました(笹野くん・高砂さん)。20代前半の若いメンバーです。まだまだ勉強中の二人ですが、2022年は皆様の会社におじゃまする機会も増えるはず。その際は温かい目でご指導いただけるとありがたいです。



TOPIC_2 海外への通販事業は世界13カ国へと拡大。国内販売もスタートしました。

7年前から取り組んでいる海外向けのEC事業。さまざまな難題に直面しつつも、13カ国へと販売・発送する事業へと成長しています。今期からは国内販売もスタート。実働3ヵ月で月商100万円まで育てることができました。

2022年も、私たち自らがEC事業(ネット通販)を実践して得た経験とノウハウを惜むことなくお客様にお伝えしていきます。「うちはECサイトなんて関係ないから。違うから」というご意見もいただきますが、私はそうは思っていません。「ネットで売る・ネットで買ってもらう」ということは、ホームページでの見積依頼・資料請求・お問い合わせといった行動よりもハードルが高く、ECサイト運営(イベント準備・魅力的な商品ページ・レビュー獲得など)のノウハウは、ネット通販をしていないお客様にとっても役に立つと信じています。2022年も「実践、実践、また実践!」で、自社のネット通販スキルを磨いていきます。



ザッカジン
CHIRASHITA.SHOP
(楽天市場)

TOPIC_3 kintoneを活用した業務改善・社内情報共有のご相談が増えました。

ホームページ活用のご相談は例年通りたくさんいただきましたが、2021年はkintone(キントーン)を活用した業務改善のご相談が急増しました。毎月開催している無料相談会への参加も増え、岐阜県内はもちろんのこと、愛知・静岡・東京・大阪・広島など日本全国からご相談をいただきkintoneの拡がりを実感しています。2022年も皆様の仕事がより効率的に進むよう業務改善のお手伝いをさせていただきます。



2022年も「グローバルだけど超ローカルなウェブ会社」をめざします。

ちらし屋ドットコムは、海外向けの情報発信・ネット通販にチャレンジし続けるとともに、当社をパートナーに選んでいただいた地元・岐阜のお客様とも密接につながり、「WEBの活用」をサポートいたします。2022年もよろしくお願いたします。



WEBちらし屋アカデミー [基本サポート契約のお客様限定サイト]

■ログイン画面

https://www.chirashiya.com/academy_web/

パスワード ※毎月変更されます

[12月] MerryXmas

[1月] mochtuki

