

まいどありがとうございます! 「元気、笑顔、感謝をまき散らす」 ちらし屋ドットコムです!



ちらし屋のHPはこちら

でお客様にお届けするユルめのニュースレターです。

# 当買ネ



河田菊夫

こんにちは! 河田菊夫です。一気 に冷え込んできました。コロナもあり ますが、普通に日々の体調管理を しっかりしないといけませんね。これ から年末に向けて何かとバタバタし てきますが、忙しさを言い訳にするこ となく、一つひとつの仕事にしっかり と取り組んでいこうと思います。

# ちらし屋の「ブログ記事よりPickup!

### お客様からの相談内容にECサイト運営の拡がりを実感しています。

ちらし屋では毎月「ECサイト活用相談会」を開催していますが、それ以外の機会でもECやネット ショップのご相談を受けることが増えています。最近は、コロナが一旦落ち着きをみせていますが、 その流れは変わりません。そのうちのいくつかをブログに書きましたのでご覧ください。

ECサイトを活用して、自社の「ネット通販」を どのように進めていくか、伸ばしていくか。

9月22日の投稿

### ECの基本は押さえつつ、自社の特性に合わせたやり方を考えましょう。

岐阜市のお客さまからECサイトの運営・活用に関する ご相談をいただきました。まずは、商品の特徴や販売価 格のお話を聞き、今現在の売れ筋や販売方法を教えて いただくところからスタート。ECサイトを活用して、自社の 「ネット通販」をどのように進めていくかを一緒に考えまし た。当社が実践してきたことや苦労をしてきたことが中心 のアドバイスですが、「実際のEC運営経験を含めた丁 寧&分かりやすい説明で大変参考になりました |と喜ん でいただけました。



ネット通販事業をスタートする場合の求人について。

10月11日の投稿

### 成長のためには「任せる」視点も必要ですね。

岐阜県内の建材販売会社の経営者の方から「ネット通販の求人はどうすればいい?」とご相談を いただきました。従業員が数名という規模の場合、経営者自らがECサイトの運営をするということ もあると思いますが、数十名以上の従業員がいらっしゃる場合は、「誰に任せていくか」という視点 も必要になってきます。人材採用の難しさは私自身も実感していますが、今回はECサイト運営に 必要な要素をさまざまな側面からお伝えしました。

### 実際の記事は、ちらし屋ホームページのブログをご覧ください



### ちらし屋ドットコムの公式Twitter。 皆さまからのフォローをお待ちしています!

「広報のナベ」が、日々Twitterを投稿しています。役立つ情報 というよりは、ちらし屋の日常や地域の繋がりを感じられる投稿 が多いです。アカウントは「@chirashiya\_tw」、ちらし屋ドットコ ムでツイッター検索して、ぜひフォローをお願いします!



# Info

### J2昇格に向けて勝利しかありません! 奇跡を信じて応援を続けます。

J2昇格圏の2位と勝ち点10差の6位(10/20日現在)。奇跡を 起こさなければ昇格できないレベルになってしまいましたが、もち ろん諦めません! 残り7節、ホームは3試合。急に寒くなってきまし たが、熱い応援で盛り上げていきましょう! ガンバレFC岐阜!!





# 式会社ちらし屋ドットコム





社長・河田菊夫の3Kコラム

# 菊! 聞く! 効く!







# キントーン、岐阜でも注目度上昇中!

サイボウズさんが名古屋からご来社。 当社の活用・情報発信に、期待「大」とのこと(笑)。うれしいですね。

いつもお世話になります。社長の河田菊夫です。

がある方は、ぜひ一度アクセスしてみてください。

朝晩はめっきりと冷え込む季節となりましたね。油断をせず、体調管理には十分気をつけていきたいですね。

さて、先日、サイボウズ名古屋の皆さんがちらし屋に来てくれました。当社は、オフィ シャルパートナーですので、定期的に情報交換をさせていただいています。例え ば、サイボウズさんから「kintone」のバージョンアップ情報を先行的に伺ったり、他 県のパートナーさんの動向や活動事例を共有してもらっています。

岐阜県でもテレビCMが流れはじめたこともあり、認知度が少しずつ上がっていま す。ここ数ヶ月のうちに、当社へのお問い合わせや資料請求も増加傾向にありま す。ありがたいことです。そんな中、「kintoneって名前は聞いたことあるけど、結局 何ができるの?」というご相談を多くいただきます。その第一歩として、 kintoneの公式サイトに新しい情報が掲載されていますので、興味

僕たちの情報発信をサイボウズの青野社長やサイボウズ社員さん たちがシェアしてくださったり「ブログ記事を紹介させてほしい」と嬉し いオファーもありました。これからも継続していきます。







そして、とっても読み応えがある冊子(PDF)もご紹介します。『kintone MAGAZINE』という冊子です。kintoneの宣伝という意味合いではなく、「社 内でのあるある」や「経営者と現場に起こるあるある」など、とても共感できる内容 が盛りだくさんで読み物として純粋に面白く役立ちます。kintone契約中の会社 には冊子が届いていると思いますが、契約していなくてもPDFで読むことができ ますので、ダウンロードして、ぜひ一度ご覧ください!

▼kintone MAGAZINE バックナンバー

https://kintone-blog.cybozu.co.jp/notice/000262.html







WEBちらし屋アカデミー [基本サポート契約のお客様限定サイト]

■ログイン画面

https://www.chirashiya.com/academy\_web/

パスワード ※毎月変更されます 【10月】Dokusho-Aki

【11月】Momiji

